

# “ FTTh & FTTx sind nicht nur Begriffe für Sie, denn Sie lieben Glasfasern “

GOING FUTURE TODAY.



Seit Jahrzehnten entwickeln, produzieren und vertreiben wir Produkte für Kabelnetze, IPTV, Satellitenempfangs- und Verteiltechnik. Wir sind Systemanbieter für Multimedianetzwerke und digitale Übertragungstechnik. Höchste Qualitätsansprüche und der Drang, die Kommunikationstechnik zu verbessern führen zu präzisen und innovativen Produkten. ASTRO ist ein Familienunternehmen in der dritten Generation.

Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte, denn wir suchen für unser Technik und Entwicklungs-Team am Standort Bergisch Gladbach bei Köln einen

## Produktmanager LWL Technik (m/w/d)

### Ihre Herausforderung

- Marktanalyse und Identifikation neuer Anwendungen und Marktpotenziale in den strategischen Feldern der aktiven und passiven LWL Technik.
- Mitwirkung an der strategischen Ausrichtung des Unternehmens im Themenfeld Optische Netzwerktechnik (speziell GPON, FTTx und FTTh)
- Produktentwicklung über den kompletten Produkt-Life-Cycle, Produktspezifikationen, Preis-/Margens-Kalkulation, Produkt-Angebote, Planungen, technische Dokumentation und Qualitätssicherung
- Analyse von Messdaten und Berücksichtigung von Produktions- und Servicefeedback zur permanenten Produktoptimierung
- Beratung und Schulung von Vertrieb und potenziellen Kunden auch hinsichtlich kundenspezifischer Anpassungen
- Vertriebliche Repräsentation von ASTRO auf Messen, Veranstaltungen und im Netzwerk

### Ihre fachliche Qualifikation

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium in der Elektrotechnik, sowie fundiertes Wissen für Optik, Optoelektronik, Faseroptik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise Erfahrung im Bereich GPON, FTTx, FTTh
- Ausgeprägtes analytisches Denken
- Erfahrung im Aufbau und der Weiterentwicklung von Geschäftsfeldern sowie dahinterliegenden Strukturen
- Verhandlungsgeschick, sowie nachweisbare Erfolge im Produktmanagement und Planung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

### Ihre persönliche Qualifikation

- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise und die Bereitschaft sich ständig weiterzuentwickeln
- Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein, Motivation und Teamplayer-Mentalität
- Hohe Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit zu Team und Kunden
- Ein ausgeprägtes Qualitäts-, Kosten- und Terminbewusstsein
- Unternehmerisches Verständnis, eine ergebnis- und kundenorientierte Denk- und Handlungsweise
- Eine hohe interkulturelle Kompetenz für verschiedene Geschäftskulturen
- Flexibilität und Einsatzbereitschaft
- Internationale Reisebereitschaft

### Wir bieten Ihnen

- egal, ob Professional oder Experte: persönliche Entwicklungsmöglichkeiten und Karrierepfade
- regelmäßige Weiterbildungen
- Arbeitseinsatz nach Neigungen und Interessen
- ein erfahrenes und engagiertes Vertriebs- und Technikteam
- ein zukunftssicheres und unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem Familienunternehmen
- flexible Arbeitszeitgestaltung und 30 Tage Urlaub
- Sport- und Gesundheitsangebote
- Kantine und regelmäßige Mitarbeiteraktionen

Sie schätzen Herausforderungen und sind motiviert, Ihr Wissen erfolgreich einzubringen? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:



[personal@astro-kom.de](mailto:personal@astro-kom.de)



[www.astro-kom.de](http://www.astro-kom.de)



Frau Wester 02204/405-115



[www.astro-kom.de](#)



[www.astro-kom.de](#)



[www.astro-kom.de](#)



[www.astro-kom.de](#)



Bei Fragen zum Aufgabengebiet wenden Sie sich bitte an Herrn Mintrop, Tel. 02204/405-133.